

管理画面で効果的なキーワード提案があるので、質の良いお問い合わせに繋がっています。

キーワード提案機能を活用し、 ターゲットを絞った 集客に成功!!

横浜市の 建築設計事務所

大手建設会社でオフィスビルやスポーツ施設の設計を担当自宅の設計をした事がきっかけで個人住宅の設計に魅力を感じ現在の設計事務所を開業し、活躍されております。

Owner's Profile





顧客目線のデザインだから、
質のいい問い合わせが来っています。

自分に合ったお客様から問い合わせが来ています。

導入のきっかけ

開業から9ヶ月目にブログを立ち上げて、その3ヶ月後にホームページを作成していました。いつもは営業をお断りしていたのですが、電話での印象が良かったのでお話しだけでもと思い提案を聞きました。来て頂いた担当の方が誠実でプレゼンも分かりやすく、内容がよければと押し付けがましくなかったのも、とても気楽に話をする事が出来ました。

システムの内容も良く、SSL対応などビジネス向けに作り込まれたシステムだったのでプレゼンを聞き終わった時に、これはチャンスと思い導入を決めました。

導入してみてどうでしたか？

制作の方も誠実な方で、ホームページの制作内容に関して私自身建築士としての視点で制作内容を考えたいのですが、一般ユーザーの目線で制作内容を考えて頂いたのがホームページに関する自分のマインドチェンジにも

繋がりました。デザインに関しては、イメージ通りのテイストで初めに持って来て頂いたデザインが良く、担当の方も誠実に意見を聞いて頂いたのが、作品の紹介もわかりやすく掲載が出来たのも良かったです。導入後のサポートも迅速に対応をしてくれるので心強いです。困った時に毎回利用させて頂いているのですが、サポート担当の方が丁寧に対応してくださるので、いつもほっとします。



ご代表より

今後はブログの更新頻度を上げて、自分の作りたい作品に近い問い合わせをもっと増やして、スタッフを増やして事業を拡大していきます。

▲ お客様アンケート

導入後の反響は？

導入して一年ほどですが、お客様からの問い合わせもあり、仕事の量もいい感じです。ブログのキーワード提案を活用する事で、一般ユーザーが探している具体的な情報がわかるので、提案を基に更新をしています。そのおかげで、自分に合ったお客様から問い合わせが来っています。依頼を検討されているお客様は必ずホームページを見て、どう

いう会社なのか調べたときにイメージが合致しているの問い合わせが来ているんだと思います。

ホームページを検討されている方へアドバイスはありますか？

営業担当も納品担当・サポートも誠実な対応をしてくれます。営業で来ていただいた時も契約してほしいというスタンスではなく良かったら選んで下さいというスタンスで、本当に気楽に話が出来たので、ホームページを検討されているなら、お話しだけ