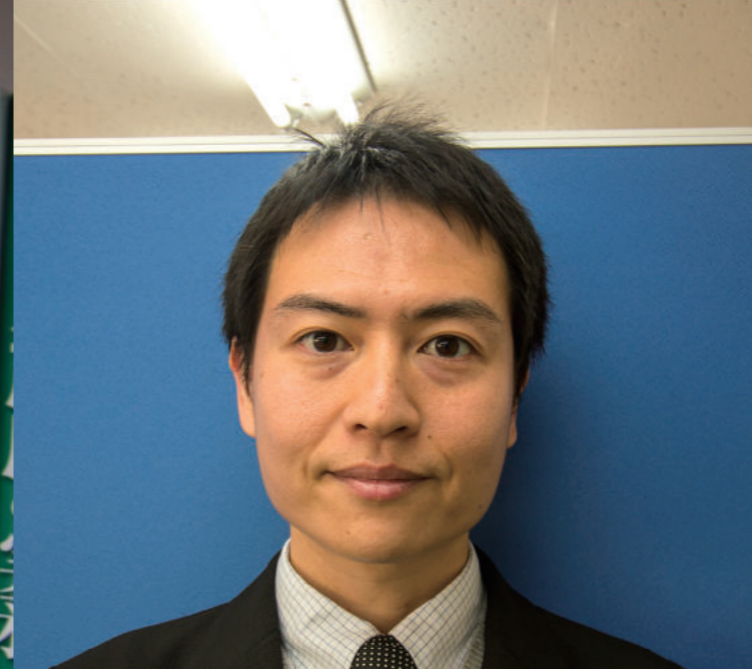
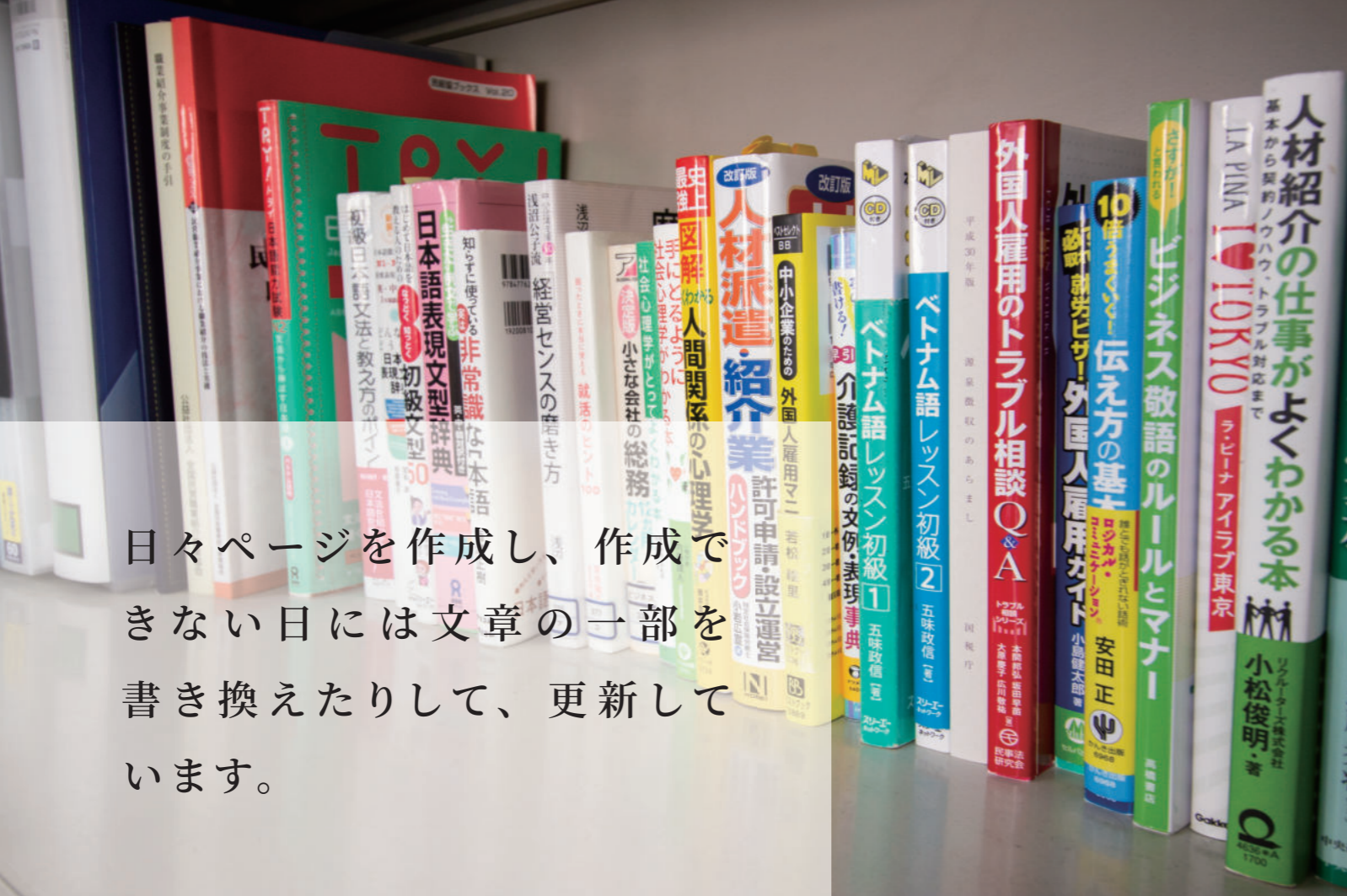


A man in a dark suit and tie is sitting at a desk, focused on his laptop. He is in an office environment with a blue wall and a clock on the wall. The desk has a white mug, a blue mouse, and various office supplies. A blue text box is overlaid on the right side of the image.

外国の方からの  
お問い合わせは99%  
ランディングページから

ランディングページをやっていなかった時と比べるとお問い合わせは確実に増えました!





**ご代表より**  
 6年前、ベトナムで日本語教師として4年間働いていました。日本に戻ることになった際、今までは現地の方を送り出す側でしたが今度は受け入れる側として、何かできないかと思い今の仕事を始めました。技能実習生に関してはベトナムが一番多くの割合を占めていて、留学生は中国に続いて2番目に多い国になります。

日々ページを作成し、作成できない日には文章の一部を書き換えたりして、更新しています。

お客様アンケート

営業担当からの電話を受けて頂いた理由、印象について

何度かお電話を頂き、丁寧な対応が、良いと感じました。理由も承知致しました。

営業担当について、導入頂いた理由・決めた点について

丁寧な説明と長期間の保証が納得致しました。お話しを聞いたことが決め手となりました。

納品担当について

スムーズにデモンストレーションをしてくださりました。

出来上がった商品のクオリティについて

更なる改善点は、ありませんが概ね満足しております。

サポートの対応はどうか？

丁寧な対応に感謝の意を述べました。

導入後の効果・反響について

効果は、お問合わせの件が増えたと感じました。

▲ お客様アンケート

ランディングページをやっていたなかった時と比べるとお問い合わせは確実に増えました！

**導入のきっかけ**

現在の事業を始めてから、有料職業紹介の許可をいただくまでの3ヶ月間はホームページや名刺も作ることができなかったので、営業活動ができない状態でした。初めてお電話を頂いたのがちょうどそのタイミングだったので、最初はお断りしました。しかしその後も月に1回の頻度でお電話をいただき、当時なかなか集客ができていなかった状況もあったので、お話を聞いてみることにしました。時間をかけてホームページ

**ジとランディングページの違いを分かりやすく教えていただき、**

いい点も絶対ではないということもしっかりとお伝えいただいた上で、温かみのある対応にとっても信頼が持てたのでやってみようと思いました。契約をした後にお電話で営業担当の上司の方が「今回は何えなくて申し訳ありません」など、挨拶をしてくださったのも新鮮でした。

**導入してみてどうでしたか？**

納品時には分からないことがあれば、その都度教えていただき、一

回で覚えることができました。導入後も分からないことがあったらサポートを活用させていただいています。できるだけ毎日更新していき、更新できない日にはライト(文章の一部分を書き変えて更新すること)をしています。キーワードに注目してページを作りつつも、お客様が読んでおかしくないような文章を心がけています。内容は保持しつつできるだけキーワードもちりばめるというところは気を付けています。

**導入後の反響は？**

お電話でのお問い合わせがどこから入ってきているものなのか、分からないところはあるのですが、ランディングページをやっていたなかった時と比べるとお問い合わせは確実に増えました！外国の方からのお問い合わせに関しては99%ランディングページからいただいている状況です。国内の人たちはホームページでお問い合わせいただくことが多いのですが、外国の方となるとほとんどがランディングページからの流入です！導入する前は、電話が一本もな

らない、なっても営業の電話だったりしたのですが、徐々に自分が目標とするお問い合わせにつながってきたと感じています。平日5日のうちの3日は必ずお問い合わせがありま

**この商品を検討されている方に対してアドバイスはありますか**

根気が必要だと思います。更新していただければ、検索順位は確実に上がってきますというは伝えられます。見てくださった方、全員が全

員お問い合わせにつながるかというのは別ですが、検索順位の上にはしっかり出てきます。

**今後のビジョンはありますか**

今後は人材紹介以外にも出来たらと思っています。せっかくベトナムとの関係を持っているので、日本とベトナムの輸入輸出関係でしたり、人以外のところで何かできればと考えております。